

«Утверждаю»

Генеральный директор

ООО «Спецавтоматика»

Петухов К.С.

27 января 2025 г.

Партнерская программа

Качество технических решений, поставляемых клиентам нашими Партнерами, является предметом постоянной заботы ООО «Спецавтоматика». Одним из важнейших моментов, обеспечивающих это качество, служит уровень компетенции и технической подготовки Партнеров.

Кому адресовано наше предложение

Наше предложение адресовано компаниям, имеющим профиль деятельности:

1. Монтаж и пуско-наладка систем безопасности.
2. Разработка программного обеспечения, интеграция.
3. Торговля оборудованием автоматизации тех. процессов, инженерных систем и систем безопасности.

Что требуется от Вас

От партнеров, предоставляющих комплексные услуги:

1. Наличие специалистов, имеющих высокий уровень профессиональной подготовки, в области комплексных систем безопасности (КСБ), которым будет поручено осуществлять консультационную поддержку и реализацию оборудования КСБ «ЭФЕС».
2. Опыт работы по установке систем безопасности: системы охранно-пожарной сигнализации и пожарной автоматики (ОПС и ПА), системы контроля и управления доступом (СКУД).
3. Опыт работы по установке и внедрению автоматических систем управления технологическим процессом (АСУТП), систем автоматизации электроснабжения, отопления, освещения и др.
4. Готовность осуществлять качественную техническую поддержку по оборудованию на объектах Заказчиков.

От торговых представителей:

1. Готовность осваивать номенклатуру и устройство комплексной системы автоматизации марки «ЭФЕС», при постоянной поддержке специалистов ООО «Спецавтоматика».
2. Использовать свою добрую волю и прилагать максимальные усилия, чтобы интенсивно продавать и рекламировать продукцию КСБ «ЭФЕС»

Что вы получите

Партнер, в зависимости от своего статуса, получает ряд конкурентных преимуществ при работе с оборудованием марки КСБ «ЭФЕС».

- 1) Наши Партнеры имеют возможность приобретения оборудования на выгодных для себя условиях, за счет системы стандартных и проектных скидок, рассрочки платежей и пост оплаты.

- 2) Работая с нами в команде, партнер получает возможность резервирования и уменьшения сроков поставки оборудования за счет приоритетного обслуживания и формирования необходимых запасов материалов и продукции на складе производителя.
- 3) Рекламный отдел ООО «Спецавтоматика» активно участвует в различных рекламных компаниях, программах и интеграциях наших Партнеров, что способствует росту продаж.
- 4) Наши Партнеры своевременно информируются о всех нововведениях и имеют возможность проходить различные обучающие программы по оборудованию «ЭФЕС».
- 5) За каждым Партнером закрепляется специалист для разработки проектных решений, обработки технических вопросов и помощи в подборе оборудования для заказчика.

Также Вы получаете:

- Расширенное гарантийное обслуживание.
- Рекламно-информационную поддержку.
- Демонстрационный комплект программного обеспечения «ЭФЕС» с полным пакетом программных модулей (по заявке).
- Демонстрационный комплект технических средств КСБ «ЭФЕС» (по заявке).
- Помощь в обучении персонала, занятого продажами и ремонтом, обеспечивая его технической информацией о продукции и её применении.

Что такое демонстрационный комплект технических средств КСБ «ЭФЕС».

Демонстрационный комплект технических средств КСБ «ЭФЕС» составляется индивидуально, в зависимости от задачи, стоящей перед нашими Партнерами. При необходимости, в комплект так же может входить 3-х дневным курс обучения.

Наличие комплекта может быть необходимо для:

- Изучения и получения полного представления обо всех возможностях КСБ «ЭФЕС».
- Моделирования ситуаций непосредственно на территории Партнёра.
- Демонстрации возможностей системы потенциальному Заказчику.
- Оборудования выставочного стенда.

Статус Партнера

Вы можете сами решить, к какому статусу Вам стремиться:

- Партнер 3 (Постоянный покупатель);
- Партнер 2 (Дистрибьютор);
- Партнер 1 (Официальный представитель)

Наши клиенты



Таблица сравнения условий партнерства

	Преимущества	Статус ПАРТНЕР 3	Статус ПАРТНЕР 2	Статус ПАРТНЕР 1
Цена	Скидка на типовое оборудование	5%	10%	15%
	Возможность рассрочки платежей по оборудованию	Предоплата 70% / Поготовности к отгрузке 30%	Предоплата 50% / Поготовности к отгрузке 50%	Предоплата 0% / Поготовности к отгрузке 50% / Постоплата 50%
	Проектная скидка для нетипового оборудования	2%	5%	7%
Срок	Возможность запуска оборудования в производство по заявке	-	Есть	Есть
	Резервирование сроков (для крупных заказов)	-	-	Есть
	Приоритетная обработка заявок на расчет	-	Есть	Есть
	Формирование запасов типового оборудования на складе	-	-	По заявке
Реклама	Размещение информационной страницы о партнере на сайте компании	-	По заявке	По заявке
	Размещение информации о партнере в каталогах КСБ "ЭФЕС"	-	-	По заявке
	Предоставление демонстрационного оборудования	-	По заявке	По заявке
Поддержка	Проведение обучения по номенклатуре системы КСБ "ЭФЕС"	По заявке	По заявке	По заявке
	Проведение обучения по устройству и принципам работы системы КСБ "ЭФЕС"	-	По заявке	По заявке
	Проведение обучения по проектированию системы КСБ "ЭФЕС"	-	-	По заявке
	Разработка решений по замене оборудования в проектах	-	По заявке	По заявке
Требования	Сумма приобретенного типового оборудования	Приобретение оборудования на сумму более 500 тыс. руб./год.	Приобретение оборудования на сумму более 2 млн. руб./год.	Приобретение оборудования на сумму более 5 млн. руб./год.
	Представление оборудования на онлайн-ресурсах компании (при их наличии)	Не требуется	Требуется	Требуется
	Заключение договора дистрибуции КСБ "ЭФЕС"	Не требуется	Требуется	Требуется

Наши клиенты



Министерство
Обороны



Банк России

FordSollers



ЛУКОЙЛ



РОСАТОМ



ГОЗНАК



KAMAZ



РОСНЕФТЬ

Статус партнера 3 может получить компания, имеющая:

- опыт работы по внедрению: системы охранно-пожарной сигнализации и пожарной автоматики (ОПС и ПА), системы контроля и управления доступом (СКУД) или автоматизации (АСУТП);
- Наличие технического специалиста в области систем безопасности или автоматизации;
- приобретено оборудования «КСБ ЭФЕС» более чем на 500 тыс. рублей за календарный год;
- возможность осуществления технической поддержки Заказчиков;

Для получения статуса партнера необходимо предоставить в ООО «Спецавтоматика» информационное письмо на фирменном бланке компании с информацией:

- об объектах, где было установлено оборудование КСБ «ЭФЕС»;
- отзывы о работе оборудования (в свободной форме);
- сведения о квалификации специалистов работающих с оборудованием КСБ «ЭФЕС».

После регистрации данных, организации присваивается статус ПАРТНЕРА 3.

Статус партнера 2 может получить компания, имеющая статус партнер 3, а так же:

- опыт внедрения Комплексной системы безопасности «ЭФЕС»;
- минимум одного специалиста, прошедшего обучение в ООО «Спецавтоматика» и получившего сертификат;
- приобретено оборудования «КСБ ЭФЕС» более чем на 2 млн. рублей за календарный год;
- возможность осуществления технической поддержки Заказчиков;

Для получения статуса партнера необходимо заключить с ООО «Спецавтоматика» договор дистрибьютора.

Статус партнера 1 может получить компания, имеющая статус партнер 2, а так же:

- закупает оборудование КСБ «ЭФЕС» на склад компании,
- имеет возможность организации процесса обучения на своей базе,
- готов предоставлять информацию о партнерах (по запросу),
- размещает информацию о партнерстве с ООО «Спецавтоматика» на официальных онлайн-ресурсах компании;
- размещает информацию о продукции КСБ «ЭФЕС» в своей рекламной продукции (каталоги, брошюры, ...);

Наши клиенты



Банк России

FordSollers

 **ЛУКОЙЛ**



РОСАТОМ



ГОЗНАК



KAMAZ



РОСНЕФТЬ

Для получения статуса партнера 1 необходимо заключить с ООО «Спецавтоматика» долгосрочный договор дистрибьютора.

Система скидок ООО «Спецавтоматика»

Система скидок разработана с учетом перспектив стабильного и взаимовыгодного сотрудничества с Вами. Мы убеждены, что при формировании бизнес-отношений необходимо всегда соблюдать принцип разумного компромисса.

Компании полного цикла, проектирующие и внедряющие оборудование КСБ «ЭФЕС», могут претендовать на полную поддержку со стороны производителя при защите проектов и получают дополнительную выгоду, за счет проектных скидок, закрепленных за конкретным одним дистрибьютором.

Накопительная система основана на суммировании денежных средств, поступивших при оплате за типовое оборудование. Ограничений по времени действия скидки не существует и уровень скидки зависит только от накопленной суммы. Система накопительных скидок действует для всех категорий потребителей продукции КСБ «ЭФЕС».

ОЕМ-Партнерство и системная интеграция

Стратегия ООО «Спецавтоматика» – динамичное разностороннее развитие линеек продуктов. Мы поддерживаем стандарты взаимодействия и стремимся к укреплению отношений с компаниями, которые хотели бы интегрировать нашу технологию в свои программные продукты или аппаратные средства обеспечения безопасности.

Мы предлагаем Вам два пути для создания новых разработок, для связи и расширения существующих приложений.

1) Внешняя интеграция.

По официальному запросу компании-партнера, ООО «Спецавтоматика» готова предоставить Вам SDK-пакет, включающий в себя программные утилиты и документацию, для разработки собственных программных и аппаратных модулей.

2) Внутренняя интеграция.

Концептуальные разработки КСБ «ЭФЕС» построены на принципах открытой архитектуры. ООО «Спецавтоматика» выпускает высокопроизводительную наращиваемую платформу, представляющую собой инфраструктуру для быстрой реализации новых решений.

Наши клиенты



ООО «Спецавтоматика» интегрирует на аппаратном и программном уровне Вашу систему в соответствии с предоставленными Вами данными: программные модули, описание протоколов обмена и т.п. Для сопряжения с оборудованием, возможна разработка устройств специализированного назначения.

Почему это выгодно

Широкая интеграция различных систем обуславливается требованиями потребителей интегрированных систем безопасности. ООО «Спецавтоматика» имеет опыт долговременного продуктивного сотрудничества с производителями систем охранно-пожарной сигнализации, пожарной автоматики, СКУД, АСУТП.

Наши Партнеры в процессе долгосрочного сотрудничества, получают преимущество в конкурентной борьбе и всегда могут рассчитывать на нашу поддержку.

Продукты ООО «Спецавтоматика» основаны на современных технологиях и стандартах, а также на большом практическом опыте квалифицированных технических специалистов, что позволяет нашим Партнерам работать "на результат", используя актуальные решения в безопасности. Заказчик получает не только многофункциональную отказоустойчивую систему с индивидуальной конфигурацией, но и инструмент для решения ряда задач в области автоматизации инженерных систем.

Мы всегда готовы к шагам навстречу и открыты для пожеланий и предложений.

Наши клиенты



Министерство
Обороны



Банк России

FordSollers

 **ЛУКОЙЛ**



РОСАТОМ



ГОЗНАК



KAMAZ



РОСНЕФТЬ

СЛОВАРЬ (для внутреннего использования)

- **партнер** - юридическое лицо, являющееся участником совместных действий
- **дистрибьютор** - компания, осуществляющая оптовую закупку определенных товаров у крупных промышленных фирм-производителей и сбыт товаров на региональных рынках. Обычно компания-дистрибьютор:
 - располагает собственными складами;
 - устанавливает длительные контрактные отношения с производителями;
 - представляет компанию-производителя на региональном рынке;
 - обладает преимущественным правом приобретать и продавать оборудование, технические новинки, программное обеспечение.

SDK (от [англ.](#) Software Development Kit) — набор из средств разработки, утилит и документации, который позволяет [программистам](#) создавать [приложения](#) по определённой [технологии](#) или для определённой платформы ([программной](#) или [программно-аппаратной](#)).

Программист, как правило, получает SDK непосредственно от разработчика целевой технологии или системы. Часто SDK распространяется через [Интернет](#). Многие SDK распространяются бесплатно, для того, чтобы поощрить разработчиков использовать данную технологию или платформу.

Поставщики SDK иногда подменяют термин Software в словосочетании Software Development Kit на более точное слово. Например, [«Microsoft»](#) и [«Apple»](#) предоставляют Driver Development Kits ([DDK](#)) для разработки драйверов устройств, а [«PalmSource»](#) называет свой инструментарий для разработки «PalmOS Development Kit (PDK)»

Наши клиенты

